

Bien venue en Inde!



COMPRENDRE
LE MARCHÉ INDIEN

IMPLANTER VOTRE
ENTREPRISE

REJOINDRE LA COMMUNAUTÉ
BUSINESS FRANÇAISE

Partie 1 Présentation de l'écosystème

1. Introduction

Destination privilégiée des GAFA et multinationales du numérique, qui y ont installé des call centers et back office dès les années 1990, l'Inde est devenue aujourd'hui un véritable hub d'innovation.

C'est le 3^e écosystème startup au monde, derrière les États-Unis et la Chine, qui réunit, début 2020, plus de 10 000 startups, 330 incubateurs et accélérateurs et une trentaine de licornes dans le B2C et le B2B. Cet écosystème s'internationalise et offre de réelles opportunités aux startups étrangères et notamment françaises.

2. Présentation de l'écosystème

L'Inde dispose d'un écosystème tech solide qui repose sur 4 piliers :

1. un excellent système d'éducation supérieure qui forme chaque année des millions d'ingénieurs et scientifiques ;
2. un secteur digital en forte croissance, porté par des intégrateurs tech et groupes industriels fortement internationalisés, qui représente actuellement près de 6 % du PIB et qui pourrait passer de 181 Mds USD (dont 137 Mds USD à l'export) en 2019 à 350 Mds USD en 2025 ;
3. un réseau dynamique d'incubateurs et d'accélérateur ;
4. des startups aux ambitions nationales et internationales.

3^e écosystème tech mondial
chaque année

2,5M ingénieurs formés

10 000 startups

26 licornes

Secteurs de prédilection : smart cities, FinTech, e-santé, aérospatial, edtech, agritech, e-commerce, animation.

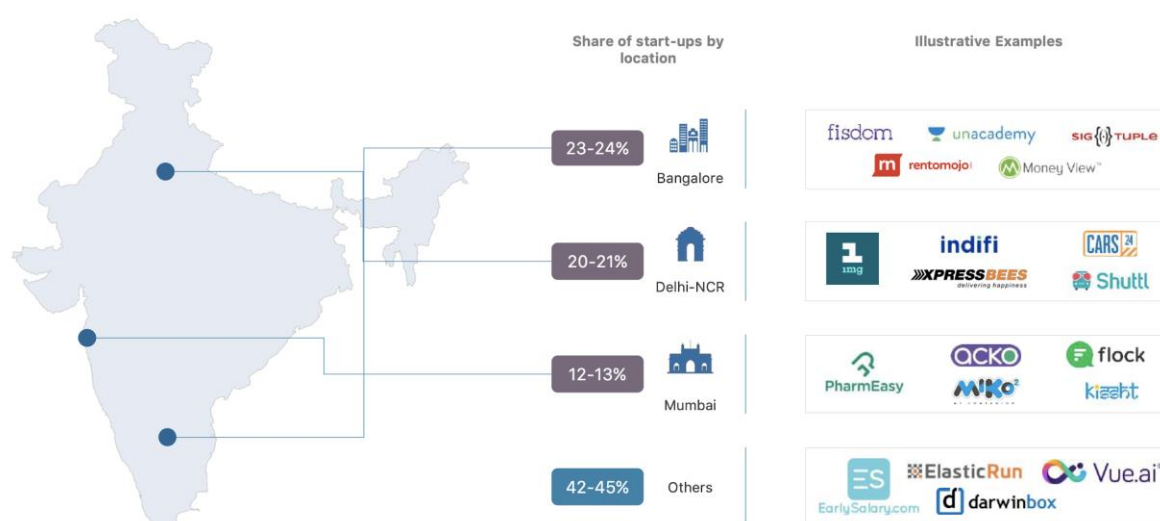
Les startups indiennes sont aujourd'hui présentes dans plus de 20 secteurs. Les services aux entreprises, l'e-santé, la FinTech, HR Tech et EdTech représentent près de 55 % de l'activité du secteur. Plus de 1 600 startups s'intéressent à la Deeptech sous ses différentes formes (IA, IoT, Big Data, blockchain, drones, etc.).

Bangalore (*Bengaluru*), la capitale de l'État du Karnataka, est surnommée la Silicon Valley indienne, et concentre aujourd'hui plus de 24 % de l'écosystème startup en Inde. New Delhi et Mumbai (avec un focus FinTech) viennent juste derrière avec respectivement 21 et 13 % des startups indiennes.

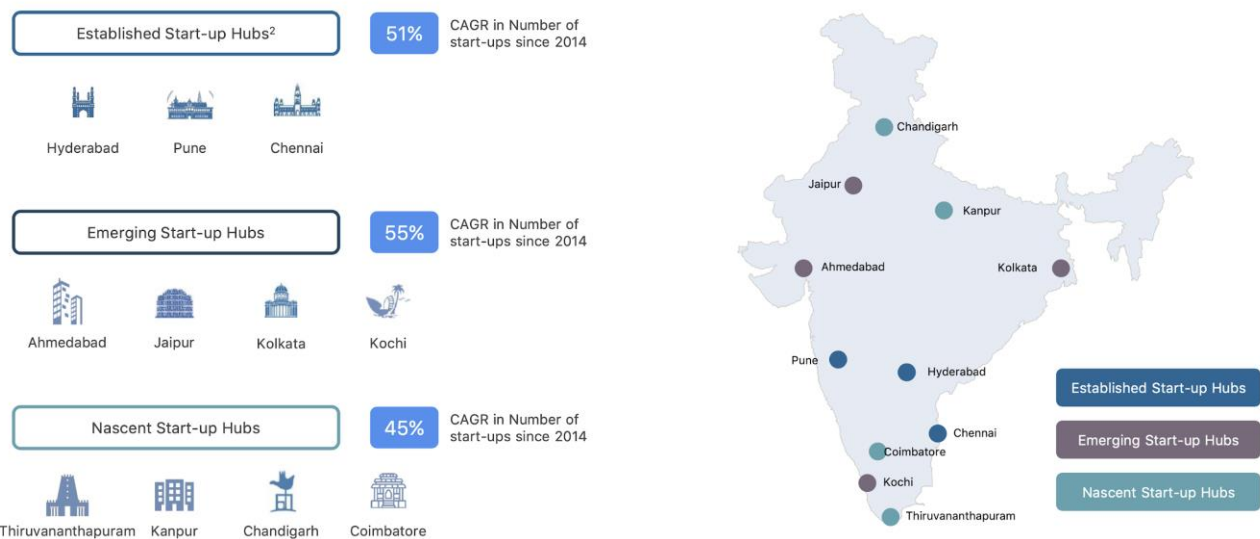
D'autres villes se démarquent également et pèsent de plus en plus dans cet écosystème, comme Pune (animation et réalité virtuelle), Hyderabad (IOT et IA) ou Chennai (FinTech, IOT ou AgriTech). Plus petites, mais non moins dynamiques, Trivandrum ou Coimbatore prennent de plus en plus d'importance sur la scène nationale, avec l'appui notamment d'organismes publics (Kerala Startup Mission pour Trivandrum) et privés (Forge à Coimbatore).

Bangalore, Delhi-NCR, and Mumbai are home to 55-58% start-ups

NASSCOM 



However, ecosystem expansion is driven by rapid growth of other start-up hubs



(Zinnov, Nasscom, 2019)

Le gouvernement indien a mis en place deux portails à destination de l'écosystème startup :

- [Startup India Hub](#), qui vise à consolider l'ensemble des politiques et programmes pour startups du gouvernement central et des États indiens. Ce site fournit des instructions et de la documentation sur les procédures pour enregistrer son entreprise, se renseigner sur les exemptions de taxes, protéger sa propriété intellectuelle ou encore déposer un brevet. Il contient également une base de données de startups, d'incubateurs/accélérateurs, de mentors et d'investisseurs sur toute l'Inde.
- [MeitY Startup Hub](#), le portail du ministère indien de l'Électronique et de l'IT, avec des informations sur les politiques, les soutiens et les concours à destination des startups.

3. La France en Inde

La France et l'Inde ont toujours eu d'excellentes relations bilatérales.

Les entreprises françaises sont un acteur économique majeur en Inde, avec près de 10 Mds USD investis depuis 2000, faisant de la France le **6^e plus gros investisseur du G20 en Inde**.



On compte aujourd'hui plus de 600 filiales d'entreprises françaises en Inde, employant plus de 350 000 personnes, (dont 200 000 dans l'industrie IT) et générant un chiffre d'affaires consolidé de 15 Mds USD.

On y retrouve les géants français de la tech comme Amadeus, Atos, Capgemini-Altran (+ de 120 000 employés), Technicolor (4 000 employés), Ubisoft, etc. BNP Paribas et la Société Générale ont également leur Global Services Center en Inde.

La scène French Tech est également en pleine croissance avec notamment 7 scale-ups du classement [Next40](#) déjà présentes en Inde :

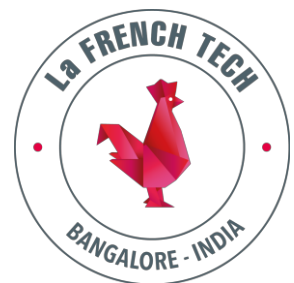


4. Présentation de la French Tech

La French Tech en Inde, c'est plus de 550 membres et environ 150 entreprises tech françaises et indiennes : startups, corporates, entreprises de service.

Les 3 objectifs principaux de la French Tech en Inde sont de :

- faire rayonner les entreprises tech françaises en Inde ;
- apporter une plateforme d'entraide, d'échange et de partenariats entre entrepreneurs français et indiens ;



- développer les relations entre startups et grands groupes implantés localement.

550 membres
représentées

150 entreprises

23 villes

La French Tech en Inde organise des événements d'échange et de partage d'expérience dans les grandes villes indiennes. Nous aidons également au networking et communiquons sous la forme d'une newsletter mensuelle.

Les équipes de la French Tech sont également présentes à de nombreux événements, tels que le Bengaluru Tech Summit, ainsi que des hackatons, learning expeditions, rendez-vous entre investisseurs et startups.

Business France organise chaque année à Paris l'événement **Ambition India**. Un rendez-vous à ne pas manquer pour en savoir davantage sur l'écosystème et échanger avec ses acteurs-clés.

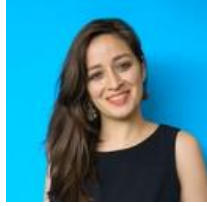
Le Board de la French Tech



Anne Dessemond
Head of IT and
services department
Business France



Emilien Coquard
CEO, Co-Founder
The Scalpers



Souad Tenfiche
CEO
NUMA Bengaluru



Aruna Schwarz
Founder and CEO
Stelae Technologies



Damien Berville
Director and COO
Manureva



Vijay Nadadur
Co-Founder, CEO
Stride.ai



Clément Ribeaud
Co-Founder
Kingsmen Coffee



Léo Radisson
Innovation
PSA India

Partie 2 Faire des affaires

1. S'insérer dans l'écosystème

L'Inde a un réseau tech puissant, véritable tremplin pour trouver des partenaires, des investisseurs et attirer des talents.

Le plus important est [Nasscom](#), avec une présence dans la plupart des villes indiennes. Il s'agit de l'association professionnelle de l'industrie IT, comptant parmi ses membres les dirigeants les plus influents du pays. Nasscom organise régulièrement des concours, le plus connu étant le Nasscom India Emerge 10. Figurer dans la liste Nasscom Emerge 10 apporte une forte visibilité auprès des médias et des personnalités influentes de la tech.

Un autre réseau à noter est [TiE](#). Fondé dans la Silicon Valley par des entrepreneurs indiens, TiE est maintenant présent dans le monde entier et dans la plupart des villes indiennes. TiE organise régulièrement des événements, des sessions de mentoring et de networking.

Partenaires institutionnels :

- Business France – inde@businessfrance.fr
- [La French Tech Bangalore-India](#)
- [IFFCI](#) (Indo-French Chamber of Commerce & Industry)
- [IFI](#) (Institut français en Inde)
- [Service économique de l'Ambassade de France](#)

2. Monter son entreprise

Les formalités de création d'une entreprise sont généralement confiées aux experts comptables. Compter environ 300 EUR pour les démarches, qui peuvent prendre entre 4 et 6 semaines.

Dans la [majorité des secteurs](#), dont la tech, il n'est pas nécessaire d'avoir des associés indiens, le capital pouvant être possédé à 100 % par des investisseurs étrangers. La forme juridique la plus commune est la Private Limited, équivalent de la SAS française. Il vous faudra un minimum de 2 directeurs et 2 actionnaires. L'un des directeurs doit être résident en Inde (mais pas forcément de nationalité indienne), et vous pourrez demander à votre expert-comptable d'assigner un directeur pour vous.

Par expérience, il est recommandé de recruter en premier un profil admin/RH, qui vous aidera avec les subtilités de la culture Indienne et sera en frontal avec vos futurs fournisseurs (il obtiendra de meilleurs prix que vous).

N'oubliez pas d'ailleurs de vous enquérir sur le code du travail local, très différent du code français.

3. Recruter des talents

L'Inde regorge de talents tech, et l'industrie étant principalement tournée vers les États-Unis et l'Europe, de nombreux profils auront déjà travaillé pour des entreprises étrangères.

Recruter des talents soi-même peut prendre un temps considérable. Nous conseillons généralement aux entreprises souhaitant s'installer en Inde de passer par une bonne agence de recrutement.

Les commissions de ces agences sont en général de 8,33 % du salaire annuel pour des profils simples, 10 % pour des développeurs et managers, et 15 % pour des profils de haut niveau.

Les salaires annuels sont exprimés en LPA (Lakhs Per Annum = lakhs par an). Dans le système de numération indien, 1 lakh = 100 000 INR et 1 crore = 10 M INR. Ainsi, un salaire de 15 LPA correspond à 1,5 M INR par an, soit 17 500 EUR par an.

Il est à noter également que les salaires sont toujours indiqués en CTC (Cost to Company), c'est-à-dire charges patronales comprises. Un employé à 15 LPA vous coûtera donc exactement 1,5 M INR par an. Il convient néanmoins de fournir une assurance médicale privée, qui coûtera entre 50 et 200 EUR par an par employé.

4. Trouver ses locaux

Trouver des locaux commerciaux de bonne qualité peut s'avérer assez complexe. Le marché regorge de bureaux à l'ancienne en [cubicles](#), ou de locaux fournis en « warm shell » (c'est-à-dire juste les murs et tout à construire à l'intérieur ; comptez environ 200 EUR du m² en travaux d'aménagement).

Les baux sont généralement sur 3 ans, dont 1 an ferme. Par ailleurs, les propriétaires des biens demandent une caution entre 10 à 12 mois de loyer, parfois négociable à 6 mois.

Voici ci-dessous quelques estimations des coûts locatifs moyens pour les grandes villes indiennes (Mumbai, Delhi, Bangalore, Chennai). Ajoutez environ 10 % pour l'eau, l'électricité et la maintenance.

Type	Loyer mensuel par m ²	Loyer moyen pour 20 employés (9 m ² par employé)
Bureaux excentrés, généralement dans un building ancien	10 EUR	1 800 EUR
Bureaux en centre-ville	15 EUR	2 700 EUR
Adresse super premium, building dernière génération	25 EUR	4 500 EUR

Il est conseillé de passer par un broker (agent immobilier), qui prendra entre 1 et 2 mois de loyer comme commission. Les brokers individuels sont moins chers (1 mois de commission) et souvent tout aussi efficaces que les grands groupes type JLL.

Une alternative est de s'installer dans l'un des nombreux espaces de coworking.

La compétition étant féroce, n'oubliez pas de négocier les prix ! Une offre initiale à 30 000 INR par siège peut descendre à 20 000 INR après négociation.

Coworking space	Prix mensuel moyen par siège	Loyer mensuel moyen pour 20 employés
 wework	290 EUR	5 800 EUR
 COWRKS	280 EUR	5 600 EUR
 Workafella Move in. Move up	175 EUR	3 500 EUR
 91 SPRINGBOARD	130 EUR	2 600 EUR

Les grandes villes indiennes sont très congestionnées, soyez donc vigilant quant à la localisation de vos futurs bureaux. Des bureaux mal situés ou trop excentrés risquent de vous faire passer à côté d'excellents candidats, qui trouveront un travail plus près de chez eux.

5. Un point sur la propriété intellectuelle

L'Inde dispose d'un corpus législatif et réglementaire conforme aux accords de l'OMC et aux principaux traités de l'OMPI. Depuis 2016, la première politique nationale de propriété intellectuelle (National IPR Policy) donne une feuille de route et la vision d'une Inde « créative et innovatrice ». Cette avancée tant attendue a démontré la volonté des autorités indiennes d'améliorer la protection de la propriété intellectuelle (PI). Des dispositions en matière de PI existent spécifiquement pour les startups et les entités étrangères peuvent en bénéficier (SIPP – *Startup Intellectual Property Protection scheme*).

L'Inde est l'un des pays les plus compétitifs au monde pour protéger sa PI, avec des coûts d'enregistrement très faibles. Il est possible d'étendre la protection des droits de PI en Inde via les accords internationaux (PCT, Protocole de Madrid...) ou déposer directement des titres en Inde en passant par un professionnel local (cabinet de conseils, avocats). La traduction en anglais est indispensable. Les délais d'examen, historiquement très longs, sont en cours d'amélioration.

Les startups répondant aux critères définis par le gouvernement doivent s'enregistrer afin de prétendre à divers produits et services avantageux. En matière de propriété intellectuelle, les startups bénéficient ainsi d'incitations liées aux dépôts de brevets et marques.

Pour en savoir davantage, l'INPI met à votre disposition [un guide pratique sur la propriété intellectuelle en Inde](#).

Un Conseiller PI, représentant de l'INPI pour l'Inde et l'Asie du Sud, basé à l'Ambassade de France à Delhi peut vous aider !
N'hésitez pas à le contacter : renaud.gaillard@dgtresor.gouv.fr

6. Incubateurs, accélérateurs, investisseurs

L'Inde compte plus de 210 incubateurs et accélérateurs, selon les rapports officiels sur l'écosystème startups.

Au cours des quatre dernières années, de nombreuses multinationales et entreprises ont lancé leurs propres incubateurs en tirant parti de l'innovation et de l'exécution rapide qu'offrent les startups.

De plus, l'Inde, attirant également l'attention des missions de startups internationales comme Israël, la Corée et le Royaume-Uni, a vu une recrudescence des incubateurs lancés par le gouvernement et les universités en collaboration avec ces acteurs internationaux.

Incubateurs

Non seulement les incubateurs se sont développés de manière significative, mais ils se transforment rapidement pour devenir plus axés sur la technologie ou sur un secteur, tout en se concentrant sur le secteur de l'« impact », qui comprend les énergies renouvelables, les initiatives sociales.

Incubateur	Ville	Offre
<u>IITM-Incubation Cell</u>	Chennai	Research, industrial interactions, incubation
<u>Indian Angel Network Incubator</u>	Delhi	Ecosystem connects, funds, mentoring, strategy & execution support
<u>Khosla Labs</u>	Bangalore	Building prototypes, testing, focus is on retail efficiency & banking, ML & data analytics.
<u>KStart</u>	Bangalore	Funding, experts, technical support, space
<u>NASSCOM 10000 startups</u>	Toute l'Inde	Business tools, space, connects, VC connects
<u>NSRCEL IIM Bangalore</u>	Bangalore	Mentoring, structured guidance & sessions, investor connects, space
<u>SINE (IIT Bombay)</u>	Mumbai	Tech support, mentoring, network, visibility/media, space
<u>Technology Business Incubator (TBI) IIT Delhi</u>	Delhi	Funding, POCs, mentoring
<u>T-Hub</u>	Hyderabad	Accelerator programs, mentoring, network, guidance & sessions, investor connects, space
<u>Global Incubation Services</u>	Bangalore	Company registration, assistance to international companies, recruitment, IT infra, marketing & accounting, workspace

Accélérateurs

Les accélérateurs spécifiques à un secteur industriel, à un domaine technologique ou à une phase de croissance spécifique jouent également un rôle majeur pour propulser la croissance des startups en Inde.

Les accélérateurs soutenus par le gouvernement et les entreprises sont un énorme coup de pouce pour les startups en Inde.

Ces partenaires d'accélération fournissent des financements, offrent de nombreuses opportunités commerciales souvent sans demander de participation au capital de la startup.



Accelerator	Location	Startup Stage	Secteur
<u>Airbus Bizlab</u>	Bangalore	Early stage – Mid stage	Aerospace/ Defence Industry
<u>Axilor</u>	Across India, Bangalore based	Early Stage	Consumer, B2B, Deeptech, Healthtech, Fintech
<u>Boeing Horizon</u>	Bangalore	Mid-growth stage	Aerospace / Defence Industry
<u>BOSCH DNA</u>	Bangalore	Mid-growth stage	Mobility, IOT, Agritech, Connected industry, Automation
<u>Catalyst</u>	Bangalore	late-stage and series A	Fintech industry
<u>Cisco Launchpad</u>	Bangalore	Early Stage	Digital startups in multiple sectors
<u>Google launchpad</u>	Bangalore	Early Stage	B2B / B2C

<u>Microsoft ScaleUp</u>	Bangalore	late-stage and series A	B2B
<u>Netapp Excellerator</u>	Bangalore	Mid-growth stage	Digital startups in multiple sectors
<u>NUMA Connect</u>	Bangalore	Mid-growth stage	BtoB industry connects between Startups & Corporates
<u>Philips Healthworks</u>	Bangalore	late-stage and series A	Healthtech industry
<u>Powered Accelerator by Zone Startups & Shell Foundation</u>	Mumbai	Women Lead early stage startups	Sustainable development & energy
<u>SAP Startup Studio</u>	Bangalore	Early Stage	AI, Blockchain, IoT, Data Analytics startups in multiple sectors
<u>Target</u>	Bangalore	Mid-growth stage	Retail industry
<u>Techstars Bangalore Accelerator</u>	Bangalore	Mid-growth stage	AI, Blockchain, AR/VR, Robotics, IoT, Data Analytics startups in multiple sectors

Investisseurs

Pour une entreprise étrangère, lever des fonds en Inde n'est pas chose facile ; c'est néanmoins possible. Selon les investisseurs indiens, la plupart des fonds basés en Inde ont pour règle de déployer 25 % du corpus total dans des startups étrangères.

Vous trouverez une grande liste de business angels en Inde. La plupart des investisseurs individuels indiens sont des entrepreneurs expérimentés qui comprennent les défis auxquels sont confrontés les fondateurs.

Le gouvernement est également l'un des premiers investisseurs. Chaque gouvernement d'État fédéré en Inde a son propre programme de soutien de l'écosystème et des subventions / prêts dédiés aux startups (mais les fonds du gouvernement sont principalement destinés aux entreprises indiennes créées dans leurs États respectifs).

Angel Investors / Plateformes Profil

Anupam Mittal	Fondateur et CEO de People Group Investit dans l'immobilier, les espaces de coworking, la santé, l'hyperlocal et le mobile
Binny Bansal	Cofondateur et Group CEO de Flipkart Investit dans la fintech, biotech, health tech, analytics
Girish Mathrubootham	Fondateur de Freshworks Investit dans les médias, logistique, SaaS, Blockchain, fintech
Indian Angel Network	L'un des plus grands réseaux d'investisseurs en Inde
LetsVenture	Angel investment platform
Mumbai Angels Network	Angel investment platform
Rajan Anandan	Ex VP-Google Investit dans l'edtech, Agri, service delivery

7. Contacts utiles

Voici quelques contacts utiles que nous vous recommandons pour lancer vos démarches.

Entreprise	Métier	Contact
<u>BTG Legal</u>	Avocat	Prashant Mara , <i>Managing Partner</i> prashant@btg-legal.com / +91 22 2482 0801 +91 72080 12801
<u>Archer & Angel</u>	Avocat	Sanjay Chhabra <i>Founding Partner Archer & Angel</i> schhabra@archerangel.com / +91 98 1005 0998
<u>DS Avocats</u>	Avocat	Lisbeth Lanvers-Shah <i>Advocate - Counsel / foreign registered lawyer</i> lanversshah@dsavocats.com / +65 62 26 29 69
<u>UJA</u>	Expert comptable	Udyen Jain <i>Founder & Managing Partner</i> udyen@uja.in / +91 20 2689 8860
<u>BCL India</u>	Expert comptable	Pavan Sharma <i>Founding Partner</i> pavan@bclindia.in / +91 98808 36019

Partie 3 Vie pratique

Vous réfléchissez à vous installer en Inde pour y monter votre business ou y installer une filiale ? Excellente idée ! Voici quelques conseils de notre part, entrepreneurs installés en Inde depuis des années.

Il y a beaucoup de stéréotypes autour de l'Inde, mais la réalité est que la vie dans les grandes villes y est très agréable pour les expats. Moins de stress qu'en France, une vie pleine de surprises, moins routinière et un meilleur pouvoir d'achat. La contrepartie est que les choses prennent du temps, et il faudra donc souvent s'armer de patience.

Un gros point fort de l'Inde est l'usage répandu de l'anglais, qui est d'ailleurs la lingua franca de l'industrie tech. Tous les documents produits par le gouvernement sont en anglais, ce qui facilite grandement les démarches administratives.

Niveau visa :

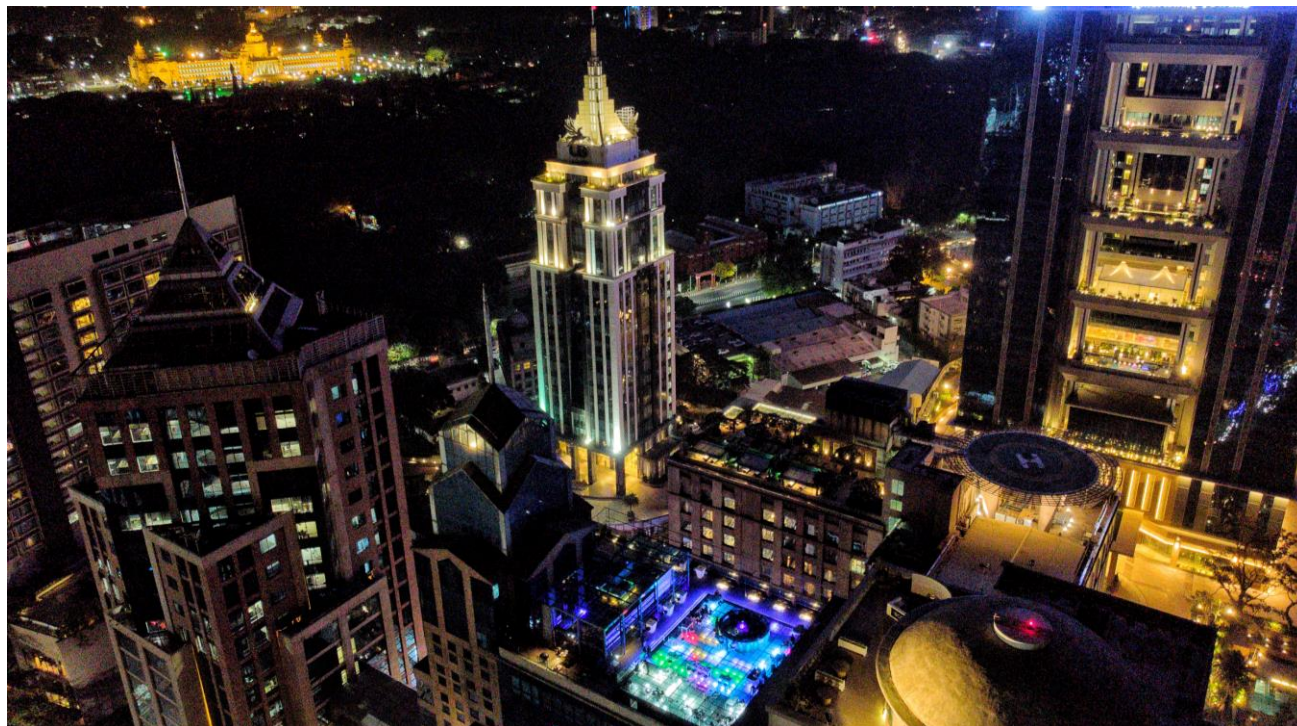
- Le visa business est destiné aux entrepreneurs venant sur de courtes missions pour monter / gérer leur structure. Il est simple à obtenir mais il vous faudra sortir du pays tous les 30 à 60 jours, et vous ne pourrez pas toucher de salaire en Inde.
- Le visa de travail permet, comme son nom l'indique, de travailler en Inde et d'obtenir la résidence. Il permet de travailler pendant 10 ans en Inde (c'est un visa d'un an, renouvelable 9 fois avec une simple formalité en ligne). Le salaire minimum pour obtenir le visa de travail est de 25 000 USD par an. Les impôts en Inde sont prélevés à la source et représenteront environ 25 % de votre salaire.

Côté logement, un appartement sympa vous coûtera entre 500 et 1 000 EUR par mois. Attention par contre à la caution, qui peut atteindre 10 mois de loyer à Bangalore par exemple. La bonne nouvelle est qu'il n'y a pas de dossier à fournir, si vous payez la caution, l'appartement est à vous !

Concernant la santé, il y a de nombreux hôpitaux aux standards internationaux et une appli mobile très pratique, Practo (le Doctolib indien), qui vous permettra de trouver des professionnels de santé et de lire les commentaires de leurs patients. Les hôpitaux ont souvent une grille de prix plus élevée pour les expats. Ainsi,

même si les soins ne sont pas très chers, il est recommandé de prendre une assurance santé qui inclura aussi le rapatriement.

La communauté française est assez réduite (10 000 français dans toute l'Inde) mais très abordable et dynamique ! N'oubliez pas de contacter la French Tech à votre arrivée en Inde pour que nous vous mettions en contact.



(Bangalore, UB City)

Voici quelques insights sur les principales villes de la tech :

- **Bangalore** est le cœur de l'industrie tech en Inde. C'est la ville avec la plus grande concentration de talents, de startups et de multinationales. La vie y est agréable, avec un climat tempéré et un environnement cosmopolite – l'industrie IT attirant des ingénieurs venant de toute l'Inde. Le coût de la vie est assez modéré, et on s'y sent en sécurité. Il y a également à Bangalore une communauté d'expats dans la tech assez importante. Il n'y a par contre pas énormément de choses à faire les week-end (au-delà des centaines de bars et pubs) mais de beaux endroits à visiter aux alentours.
- **Delhi**, la capitale. Des quartiers sympas, une vie nocturne riche, et une communauté expat importante en font également une destination de choix. La ville est néanmoins réputée pour sa pollution, et les expats pourraient vous dire que la vie y est sans doute plus « rough » qu'à Bombay ou à Bangalore. Les entreprises tech installent en général leurs

développeurs à Noida ou Gurgaon (Gurugram), à une heure de Delhi, où les infrastructures sont moins chères et les salaires moins élevés.

- **Mumbai** (Bombay), la plus grande ville indienne avec ses 12 millions d'habitants. Côtière et cosmopolite, elle est connue pour être le cœur de Bollywood ! Comme Bangalore, la vie y est particulièrement agréable avec de belles plages, une grande richesse culturelle et de nombreuses activités (bars et restaurants, expos, concerts...). Le coût de la vie y est par contre assez élevé, et l'industrie tech n'est pas énorme. Comme pour Delhi, les entreprises basées à Mumbai préfèrent souvent installer leurs développeurs à Pune, à 3 heures de Mumbai, où les salaires et le coût des infrastructures sont plus faibles.
- **Chennai** (Madras), avec une industrie tech en forte croissance. Chennai est une ville plus traditionnelle et moins cosmopolite. La vie y est plus douce que dans les autres grandes villes, et les familles apprécieront de pouvoir habiter dans de belles villas en bord de mer. Les températures et l'humidité peuvent néanmoins atteindre des seuils extrêmes, et la communauté expat est assez restreinte. Du point de vue de la tech, on y trouve de très bons ingénieurs dont les salaires seront 20% moins élevés qu'à Bangalore.

Pour en savoir davantage sur la vie en Inde (éducation, santé...), n'hésitez pas à consulter les pages dédiées mises en place par les antennes locales du réseau FIAFE (accueil d'expatriés francophones à l'étranger) : [Bangalore Accueil](#) / [Delhi Accueil](#) / [Chennai Accueil](#).

LE MOT DE LA FIN

L'Inde est un pays riche à explorer aussi bien d'un point de vue business que touristique.

Pays qui bouge à toute vitesse, il offre de formidables opportunités dans une dynamique joyeuse et (parfois) désordonnée. L'écosystème startup est en plein boom, et ce n'est que le début ! L'immense marché intérieur permet à des startups locales de devenir des licornes (Paytm, Swiggy, BigBasket), et l'on assiste également à une véritable internationalisation de l'écosystème avec de plus en plus de startups qui se déploient à l'international (Ola, Zoho, Byju).

Le mindset et l'innovation frugale ne cesseront de vous surprendre. La scène tech est très ouverte à l'innovation et embrasse le changement à grande vitesse.

L'Inde regorge de talents et d'idées en rupture avec nos approches européennes. La jeunesse de la population et un esprit chaleureux et accueillant en font une destination de premier choix pour des entrepreneurs.

D'un point de vue personnel, il y a également de nombreuses choses à découvrir. Des villes bruyantes mais dynamiques, aux plages de sable fin en passant par les montagnes de l'Himalaya, les déserts du Rajasthan ou les jungles du Kerala, il y en a pour tous les goûts. L'Inde, c'est un dépaysement garanti avec ses multitudes de traditions, ses religions, sa gastronomie ou encore ses 23 langues officielles et ses nombreux dialectes.

La French Tech et la communauté française en Inde sont là pour vous accueillir. Alors, n'hésitez pas et lancez-vous !

N'oubliez pas de **rejoindre la French Tech** pour être tenu au courant de nos actualités. Et si vous avez la moindre question, contactez-nous à **contact@frenchtechindia.com**

Pour aller plus loin...

Ressources business :

- [Livre Blanc Innovation](#)
- [Indian Tech Start-Up Ecosystem](#)
- [Guide Business France des affaires Inde](#)
- [Dossier thématique La 5G en Inde](#)

Médias tech Indiens :

- [The Ken](#)
- [Livemint](#)
- [YourStory](#)
- [Inc42](#)

Pour accéder à toute l'information sur ce marché, n'hésitez pas à consulter régulièrement le site [Business France](#).

Clause de non-responsabilité

Service Economique Régional de New Dehli – Mission French Tech – Business France ne peuvent en aucun cas être tenus pour responsables de l'utilisation et de l'interprétation de l'information contenue dans cette publication dans un but autre que celui qui est le sien, à savoir informer et non délivrer des conseils personnalisés. Les coordonnées (nom des organismes, adresses, téléphones, télécopies et adresses électroniques) indiquées ainsi que les informations et données contenues dans ce document ont été vérifiées avec le plus grand soin. Service Economique Régional de New Dehli – Mission French Tech – Business France ne sauraient en aucun cas être tenus pour responsables d'éventuels changements.

Copyright

2020 – Service Economique Régional de New Dehli – Mission French Tech – Business France. Toute reproduction, représentation ou diffusion, intégrale ou partielle, par quelque procédé que ce soit, sur quelque support que ce soit, papier ou électronique, effectuée sans l'autorisation écrite expresse du Service Economique Régional de New Dehli, de la Mission French Tech et de Business France est interdite et constitue un délit de contrefaçon sanctionné par les articles L.335-2 et L.335-3 du code de la propriété intellectuelle.